

REVISTA DE JERUTH. AÑO 7 NÚMERO 1 / ENERO - ABRIL 2019

Punto de Encuentro



Tiendas Adams 05 Remate de Fábrica abre su tercera tienda en San Miguel. Los mejores del cuatrimestre. 06 Panorama Nueva estructura Panorama. Panorama / Aliat 07 Ingreso de Walter Morales y Daniel Marroquín Indice Barrio Campaña de Lanzamiento de La Ruiz. Barrio conquistó el Effie con John Holden. 09 Campaña de Endomarketing Entel. Samitex Industrial 10 En equipo podemos más. 11 Ganamos dos nuevos clientes. Felix Lino y Karim Berrospi. **12** Texcorp La era digital llegó a nuestros almacenes.

Leathercorp

13

Nuevo Showroom John Holden Calzado.

Nuevos Showrooms para nuestros clientes. La nueva colección llegó con desfile de modas.

Samitex Marcas

Jorge Ortega

Primeros pasos del negocio digital en Tiendas ÉL.

Editorial

Tiendas Él

Viaje a Punta Cana.

Los mejores del cuatrimestre.

03

04

14 Llave en Mano

Equipos de Llave en Mano.

15 Trabajos en curso

Luminika

Ingreso de más productos a Promart.

16 America / Aneljo

Tienda Tambo. Kromasol. Salesland.

17 Global Sourcing

Donatelli se luce con nuevo Showroom y desfile.

18 Sinercorp

Ingreso de Daniel Muñoz. SIG: Sistema Integrado de Gestión.

19 AvanSAP

Lanzamiento de la segunda fase de SAP.

20 Capacitación

21 Inauguración 2do diplomado Gestión Retail. Inicio Programa de Habilidades Directivas - UPC. Qlikview.

Conveción Tiendas ÉL.

22 Conociéndonos mejor

23 Valores Jeruth

Editorial

Parecería que han pasado pocos días desde el inicio del año 2019. Sin embargo, no es así, en un abrir y cerrar de ojos se nos fueron los primeros cuatro primeros meses del año. Algunos están atentos al gran debate nacional orientado a temas políticos y judiciales, sin desconocer su relevancia. Es cierto que combatir la corrupción es una tarea imprescindible. Pero no debería ocuparnos todo el tiempo. En nuestra Corporación se inició un proceso de recuperación importante en ventas y rentabilidad en el segundo semestre del año 2018 que fue muy notorio en el último trimestre y ayudó mucho al cierre del año. Por ello, para nosotros el año 2019 es un año con mucha expectativa. Por lo menos, así lo hemos notado en el primer trimestre, y es que la forma de concebir el trabajo está cambiando y al mismo tiempo hay cosas que deben mantenerse como el liderazgo. "Uno de los factores más importantes es el papel del líder. La gente se sentirá más segura con un líder que tenga claro el camino a seguir y que comunica con asertividad, credibilidad y coherencia las metas, así como cuando hay un estilo de liderazgo motivador, que impulse e inspire a tener buenos resultados". (Mención del presidente de Head Hunters Perú).

Y es la invocación a todos los gerentes generales y a través de ellos a todo su equipo gerencial, de jefaturas y mandos medios; a desarrollar talento, reconocer en cada uno sus habilidades e impulsarlos para llegar a sus metas y objetivos específicos. El diálogo constante, la retroalimentación con su equipo sobre aspectos a mejorar, el reconocimiento por el buen desempeño, promoviendo un ambiente de aprendizaje y crecimiento.

Pero, aún más importante, el líder también debe estar presente en momentos de crisis o problemas. Recordemos que "problemas son oportunidades para demostrar lo que se sabe". (Duke Ellington) o que "El hombre se descubre cuando se mide contra un obstáculo". (Antoine de Saint Exupery).

El gran reto de RRHH es traer talento de afuera (que sabemos que es difícil conseguir el perfil deseado) o que cada integrante o colaborador de Jeruth muestre su mejor talento por medio de una alta formación académica y experiencia, que se adapte a nuevas formas de trabajar, que muestre su condición de líder, que reconoce sus habilidades e impulsa a sus compañeros a llegar a sus metas a través de un trabajo coordinado, que destaque la ayuda a otros a lograr su máximo potencial y desarrolle su compromiso de líder.

La misma Corporación ha creado la Universidad Jeruth que es como una Institución al interior y que tienen como propósito alinear el aprendizaje con la estrategia de la organización. La familia Jeruth sigue y seguirá creciendo y realmente; necesitamos gente muy preparada y profesional, en los diversos niveles de puestos o funciones.

Sigan preparándose y muéstrense con éxito ahora, porque también miraremos hacia adentro. Finalmente, hagamos que nuestros objetivos planteados para el 2019 sean superados ampliamente.

Jorge Ortega Miraval

Director Corporativo



Los campeones en ventas viajaron a Punta Cana

Como todos los trimestres el concurso de ventas fue un viaje con todo incluido a Punta Cana, para el mejor Gerente de Tienda y el mejor Asesor de Ventas.

Se lo merecen por su esfuerzo.



Frank Ferreyra Asesor de Ventas de ÉL Ica Quinde

Privneros pasos del negocio digital en Tiendas ÉL

Desde sus inicios, la tienda online no ha dejado de crecer, ya en el mes de Marzo el crecimiento representó más del 60% en ventas respecto al mes anterior y se proyecta mantener un ritmo de crecimiento que permita afianzar la operación a lo largo de este año.

Tiendas ÉL está logrando abrir un nuevo mercado con el cliente online que no se estaba atendiendo y da la oportunidad de que sus futuras compras también lo realicen en la tienda física como ha ocurrido con el casi 10% de los clientes online.

Y se seguirá creciendo con las mejoras en la experiencia en la tienda online, las ofertas exclusivas y novedades en productos para que más clientes formen parte de este mundo online.



los mejores

Enero - Abril



Alexandro Chira Gerente



Olys Rivas Secretaria



Jimmy Charalla Asesor



Jessica Peso Sastre



Martín Chiquihuanca Sastre



Manuel Silva Auxiliar



Revnate de Fábrica abrirá su tercera tienda en San Miguel



Muy pronto la tercera tienda de REMATE DE FÁBRICA abrirá sus puertas y estamos seguros que con esta nueva inauguración seguiremos creciendo cada vez más con este formato de tienda.

La nueva tienda tiene 367m2 y está ubicada Av. La Marina – 1666 – Pueblo Libre a pocos metros de Plaza San Miguel.



los mejores

Enero - Abril



Roger Cubas



Ruben Criado Asesor



Xiomara Ramirez Secretaria



Pedro Murga Sastre



Nueva estructura Panoravna

A partir de abril de este año, Panorama BPO ha iniciado un proceso de reestructuración, con la finalidad de generar mayor foco en los diferentes procesos que administra y comercializa. Esperamos que esta estructura genere mayor valor para nuestros clientes.

Panorama BPO luego de este proceso quedará estructurada en dos divisiones, Panorama Centro de Servicio Compartido (Panorama CSC) que reunirá todas las funciones que realiza Panorama BPO exclusivamente para el grupo y/o para soportar la operación de Panorama BPO mismo y será liderado por Lucio Lévano. Por su parte Panorama Outsourcing, reunirá todas las áreas que en la actualidad son ya negocios con operaciones comerciales con terceros y será liderada por Walter Morales, quien también asume la dirección de Aliat.

Las unidades operativas y/o de negocio a cargo de cada unidad son las siguientes:

Panorama BPO	
Panorama CSC	Panorama Outsourcing
Tecnología de información Administración y tesorería Contabilidad	Facility Management Soluciones Logísticas Gestión de Nóminas
Recursos Humanos Sistema Integrado de Gestión Control de Gestión (Interno Panorama BPO) Compras (Interno Panorama BPO)	Outsourcing de procesos Comercial

Deseamos el Mayor de los éxitos a Lucio, Walter y sus respectivos equipos. Ellos tienen por delante el gran reto de generar procesos sostenidos por sistemas que aseguren la excelencia operativa de cada una de sus unidades, así como de retomar el crecimiento en clientes, servicios y rentabilidad de la compañía.







Equipo de Panorama Outsourcing





Ingreso de Watter Morales

Gerente General Aliat / Panorama Outsourcing

Ejecutivo senior con más de 15 años de experiencia en Dirección Estratégica, Gestión Comercial y Desarrollo de Negocios, en empresas trasnacionales y nacionales de los sectores de Servicios. Administrador de Empresas con Especialización en Alta Dirección por el PAD. Sus últimas experiencias incluyen la Dirección Ejecutiva de GEPAE, operación del Grupo PAE en el Perú; y la SubGerencia de Unidad de Outsourcing de Remuneraciones del Grupo Tawa.

"Con mucho entusiasmo, y con un alto compromiso, asumo el reto de colocar a ALIAT como uno de los líderes en el mercado de Intermediación Laboral en el Perú, de la mano de la de Corporación Jeruth, uno de los grupos económicos más importantes del país con una trayectoria de casi 50 años apostando por la inversión en el Perú".



"Mi objetivo es construir mejores relaciones comerciales con nuestros clientes"

Ingreso de Daniel Marroquín

Gerente Comercial - Panorama BPO

Daniel Marroquín empezó sus labores en Enero como Gerente Comercial del equipo de ventas de Panorama BPO motivado por impulsar las ventas de las unidades de negocios de Facility Management, Logística e Inventarios, Limpieza, Gestión de Nóminas y TIC. Daniel es Administrador de Empresas con dos especializaciones en Finanzas como Marketing y Ventas con de 15 años de experiencia en ventas corporativas.

"Mi objetivo es contribuir y dirigir las ventas del equipo para pasar las nuevas metas que ha trazado la Corporación empoderando a la fuerza de ventas y construyendo mejores relaciones comerciales con los clientes".

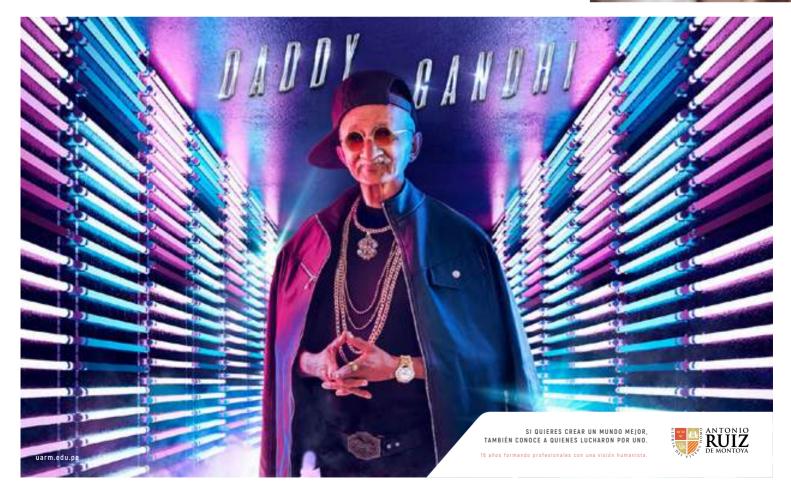




Campaña de lanzamiento de la Ruiz

Luego de ganar la cuenta de la Universidad Antonio Ruiz de Montoya la agencia Barrio creo una novedosa campaña para atraer a los jóvenes postulantes a las universidades con un mensaje honesto y divertido, siempre tratando de transmitir el beneficio principal de la universidad que es su formación humanista.





Barrio conquisto el Effie con Tohn Holden

La agencia de publicidad Barrio logró ganar un Effie en la categoría Moda con el caso de la selección peruana de futbol, ahora más que nunca nos sentimos orgullosos del gran trabajo en equipo de la agencia y que hace que nuestras marcas sobresalgan del resto.

Esperamos que este premio histórico sea el principio de una larga lista de mucho más. Felicitaciones a todos los involucrados.

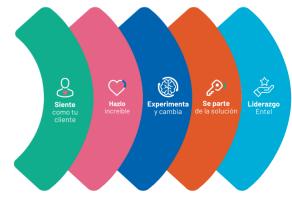




Campaña de endomarketing Entel

Nuestro cliente Entel confió una vez más en nosotros, pero esta vez para realizarle una campaña interna, para comunicarle a todos sus colaboradores sobre los nuevos pilares que iba a tener Entel. Luego de varias semanas de trabajo se creo un Logotipo con los nuevos valores, así como activaciones internas para comunicar la novedad a los jefes de las distintas áreas.











Equipo completo de Samitex Industrial

Savnitex Industrial: Crecevnos en Equipo

SAMITEX INDUSTRIAL tiene bajo su cargo la fábrica de prendas de vestir y el mercado de Uniformes Institucionales. La división viene siendo liderada por Carlos Jiménez.

El objetivo principal es hacer de la marca JOHN HOLDEN un líder en el mercado de Uniformes Instituciones.

SAMITEX INDUSTRIAL está logrando alcanzar rápidamente sus metas trazadas para el 2019.

Tan solo en los primeros meses del año la división ha logrado cumplir el 90% de los resultados esperados. Aquí queda demostrado el trabajo de un equipo sólido, iniciado en el 2018, y que continúa perfeccionándose día a día.

Es importante mencionar las diferentes áreas de la Corporación que integran este equipo:

Operaciones-Fábrica, Logístico, Comercial, Control de Calidad, Almacén de Materia Prima, Almacén de Producto Terminado, Distribución, Contabilidad y Asesoría Legal.

Todos aportan desde sus diferentes posiciones, para lograr culminar con éxito, los diferentes procesos ganados. La disciplina y perseverancia son factores fundamentales, que se deben fortalecer para continuar el camino trazado. No es una tarea sencilla porque requiere mucha inteligencia poder enlazar tantos equipos y conseguir un resultado positivo.



Equipo de Operaciones



Luisa Espeleta y Rosa Rojas trabajadoras con más de 25 años de labor en Samitex.



Equipo de Sastres



Ganavnos dos nuevos clientes





Ganar el proceso de SENATI es una grata noticia, que ratifica que el servicio brindado en el 2017, dejó muy en alto el nombre de SAMITEX, no solo por el buen producto entregado, sino por la excelente atención personalizada brindada por nuestros dos equipos:

Comercial y Producción. Ambos equipos demostraron excelencia durante la toma de medidas, servicio y entrega final, dejando al cliente totalmente satisfecho.

Asimismo, ganar la licitación de la Universidad Nacional Mayor de San Marcos ha sido el cierre de un largo proceso, pero gratificante.

Es importante, resaltar en este caso la marca JOHN HOLDEN por la calidad de nuestro producto tuvo mucha influencia en los usuarios para tener una preferencia primordial a la hora de ganar la licitación.



Con 33 años en la empresa un ejemplo de desarrollo dentro de la Corporación



"Mi meta es consolidar la posición de Samitex en el mercado peruano"

Felix Lino

Gerente de Producción

Felix Lino inició labores en el año 1986 como Operario de Producción. Hoy 33 años después, ocupa el cargo de Gerente de Producción de SAMITEX. Como dice uno de los letreros del comedor, "no sabía que era imposible, así que lo hizo".

Él es un excelente ejemplo de desarrollo dentro de la Corporación. Le ha tocado vivir momentos difíciles, pero siempre se mantuvo firme en sus convicciones e identificación con la empresa.

Un ejemplo que da luz a todos los que integran la gran familia JERUTH, del futuro que pueden lograr en ella.

Karin Berrospi

Ejecutiva de Ventas

Karim Berrospi Velasquez se desempeña actualmente como Ejecutiva de Ventas. Karim ingresó en el año 2004 como Asistente de Ventas Corporativa. Ella es Bachiller en Administración de Empresas, con 20 años de experiencia. "Mi compromiso es lograr alcanzar y superar mi cuota de ventas, mediante el trabajo que día a día vengo realizando, captando nuevos clientes, visitando a potenciales oportunidades de negocio y manteniendo contacto con aquellos clientes ya atendidos. Mi meta personal y profesional es superarme cada día más, y consolidar la posición de SAMITEX en el mercado peruano de uniformes para empresas".

La era digital llegó a nuestros almacenes



Buscando la excelencia en la ejecución, el buen servicio al cliente y la reducción de costos, se emprendió un proceso integral de revisión del manejo logístico de Texcorp, que incluyó la revisión de todo el proceso, desde la toma del pedido hasta el despacho al cliente.

Luego de la revisión, se logró integrar todo el proceso comercial y logístico en uno solo, donde el vendedor tiene acceso a ver los rollos disponibles por diseño, y en el caso de los clientes prepago poder cobrar de inmediato.

En cuanto a la recepción de mercadería de nuestros proveedores se ha elaborado un proceso para que los rollos de tela vengan rotulados desde el origen y esto permita que no gastemos tiempo rotulando de nuevo los rollos.

Esto nos ha permitido pasar de 11 personas más 2 facturadores a 5 personas más 2 facturadores. Asimismo, han reducido los procesos de facturación y de inventarios.

Invitamos a todos a creer en los beneficios de la tecnología, y a invertir tiempo y recursos en comprender adecuadamente los beneficios a corto, mediano y largo plazo de hacerlo. Seguimos comprometidos con la eficiencia y la modernización de la operación.

LEATHER CORP

Nuevo Showroom Tohn Holden Calzado

El lanzamiento de la nueva temporada de calzado JOHN HOLDEN fue presentado en esta ocasión, en un nuevo y moderno showroom, donde los asistentes apreciaron cómodamente los nuevos modelos de la última colección: JOHN HOLDEN con sus líneas Premium y Collection, y JOHN representando la parte Casual y más Urbana de la colección. Actualmente se exhiben más de 160 modelos en diferentes materiales y colores de moda con los mejores diseños y detalles que destacan a nuestros productos.

Todo en un espacio ideal para que los clientes pueden hacer sus selecciones de una manera ordenada en un ambiente profesional y agradable.





÷-

Nuevos Showrooms para nuestros clientes

En esta temporada Otoño - Invierno 2019 se terminaron los nuevos showrooms para las marcas John Holden, John Holden Underwear y John. Estos espacios han sido diseñados para reflejar la imagen de cada una de las marcas y así brindar una experiencia completa a los visitantes y compradores.







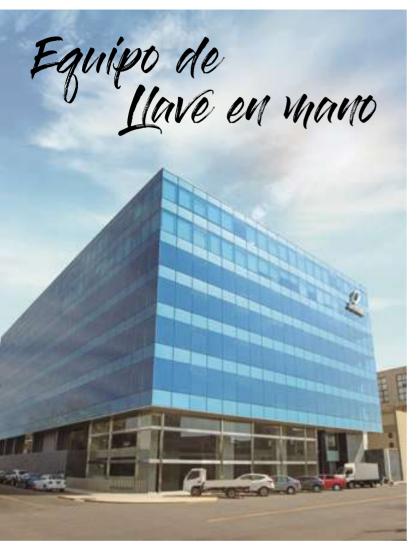
La nueva colección llegó con desfile de modas

Para la presentación de la nueva colección Otoño - Invierno 2019, se realizó un desfile de modas a toda la cadena de tiendas y directivos de JERUTH; con la finalidad de mostrar las prendas más resaltantes de la última colección.

De este modo, se pudo observar con más detalle la colección y las características de cada prenda.







Agradecemos infinitamente a todos y cada uno de los colaboradores de la empresa Llave en Mano, quienes han sido los artífices de la ejecución de estos desarrollos inmobiliarios, a su Gerente General Sr. Jorge Velezmoro, quien nos acompaña en la corporación por más de 12 años, al área de Proyectos y Diseño liderada por su Gerente de Proyectos de Arquitectura Arq. Patricia Benavides, con más de 7 años en la compañía, quien junto con su equipo de trabajo realizó la gestión, coordinación y diseño de nuestras instalaciones en ambos edificios, y al equipo de Supervisores y Analista de Presupuestos liderado por su Gerente de Obras y Operaciones Ing. José Julio Sánchez, quienes en todo momento acompañaron las obras, asegurando el cumplimiento de los plazos, costos, calidad y seguridad, además de establecer el alcance correcto con la mejor negociación, que nos acompaña desde hace más de 3 años.

Desde el mes de noviembre del año 2015 a la fecha, todos los jueves de cada semana y en forma ininterrumpida, se realiza el Comité de Obra del edificio Los Faisanes y del edificio de la Av. El Sol, el mismo que está integrado por un equipo de profesionales de la empresa Llave en Mano y presidido por el Ing. José Ackerman, en el que se presentan los avances de las obras e implementaciones, se definen los alcances de los nuevos proyectos, se aprueban los presupuestos y se decide hasta el más mínimo detalle de los acabados.

Transcurrieron 2 años (2016 y 2017) desde que iniciamos las excavaciones, obras civiles, equipamiento y acabados para poder ver concluida la obra más importante de los últimos años para las Inmobiliarias, nuestro querido edificio Los Faisanes.

A inicios del año 2018, empezamos con la implementación de nuestras nuevas oficinas corporativas ubicadas en los pisos 6 y 7 y luego de concluir en agosto del mismo año con los trabajos de arquitectura, instalaciones eléctricas, sanitarias, de aire acondicionado, sistemas contra incendio, puntos de red, entre otros, pudimos concretar la ansiada mudanza de las oficinas de Lince a la nueva sede corporativa en Chorrillos.

La mudanza del edificio de Lince al nuevo edificio de Chorrillos comenzó en junio del 2018 con Llave en Mano y Lumínika, seguidos de Barrio, Él, Adams y el área de Desarrollo de Sistemas de Panorama en el mes de septiembre del 2018, para luego concluir con las demás áreas de Panorama y Sinercorp en el mes de octubre del 2018.

Este 2019 pudimos empezar el nuevo año con todas las empresas consolidadas en un mismo lugar. Ahora todas las unidades de negocio de la Corporación estamos trabajando juntos como una gran familia.



-;-

Trabajos en curso

AMPLIACIÓN DE OFICINAS 4TO PISO - EDIFICIO FÁBRICA. Hace algunas semanas iniciamos la ampliación de oficinas para Samitex (Instituciones), Global Sourcing, Panorama (Selección de Personal) y Sinercorp (depósitos de Sourcing y Diseño) en el cuarto piso del edificio de la Av. El Sol, ocupando un área total de 555m2. Estos ambientes heredarán del edificio Los Faisanes los mismos acabados y dispositivos electrónicos, tales como control de accesos, piso LVT (vinílico de alto tránsito), aire acondicionado a gas, iluminación led, sistema contra incendios, baldosas de cielo raso, entre otros, además de modernos baños, kitchenette, sala de espera, vitrina y salas de reuniones. Previo al inicio de esta obra, fue necesario cambiar 660 m2 de los techos metálicos por unas coberturas de Aluzinc de 0.06 mm de espesor, con una mayor resistencia al medio ambiente.



ALMACÉN 4TO PISO LUMÍNIKA. En marzo se habilitaron 800 m2 de almacén para Lumínika. Este nuevo espacio es el resultado, del crecimiento de la empresa y tener stock disponible para sus clientes.





COMEDOR – PISO 8 – EDIFICIO LOS FAISANES. Ya iniciamos la construcción del comedor de uso común para los inquilinos del Edificio Los Faisanes ubicado en el piso 8, con un área de 420 m2 y con una capacidad simultánea para 259 comensales, el cual contará con un concesionario para la atención. Paralelamente estamos implementando un área común de 269 m2 a doble altura a la salida de los ascensores y una terraza al aire libre.



Ingreso de más productos a Promant

En marzo 2018, ingresamos a PROMART con 2 productos, que a lo largo del año, cumplieron con satisfacer a los clientes que compran en esta prestigiosa cadena de mejoramiento del hogar. En Marzo 2019, incorporamos 8 productos adicionales, ampliando nuestra participación y así acercarnos al objetivo de ser el proveedor número 1 de la categoría.



₩.

Tienda Tambo

Desde febrero ingresó Tiendas TAMBO como nuevo inquilino en la Av. El Sol. Este importante operador nos ha alquilado un área de 100m2.

El formato de tiendas por conveniencia contribuye a modernizar las zonas donde se instalan con lo cual seguimos avanzando con un nuevo aspecto comercial para la fábrica.

Esperamos que su ingreso sea beneficioso para los transeúntes y personal de la corporación.







Kromasol

Desde la quincena de marzo contamos con este nuevo inquilino, el área arrendada es 100 m2 en la Av. El Sol.

Kromasol es una empresa mexicana de suplementos alimenticios que vienen creciendo en todo latino américa.

Su plan de crecimiento está basado en abrir tiendas en zonas comerciales con gran potencial para su negocio y con proyección a generar nuevos clientes.

Estamos seguros que este nuevo local cumplirá con sus expectativas.

Salesland

Empresa española que nos acompaña desde febrero en nuestro edificio de Lince.

El área que nos arrienda en el 3er piso es 526 m2. Salesland es una empresa dedicada al outsourcing comercial (fuerza de ventas, puntos de ventas, venta digital, etc.).

Para ellos fue muy bueno encontrar oficinas semi implementadas las cuales coincidían con su plan de crecimiento.





Donatelli se Ince con nuevo Shovvoom y Desfile

Este año en la convención nuestra marca Donatelli se lució realizando un espectacular desfile de modas para los directivos de la Corporación y sus principales clientes ÉL y ADAMS.

El motivo fue presentar su nueva colección de temporada Otoño - Invierno y la presentación de su nuevo showroom, el cual cuenta con un área de casi 40 m2 para poder exhibir todos sus productos: Formales, Bussines Casual, Casual, Sport, Underwear, Calzados y Accesorios.

Cabe mencionar que fue la primera vez que Donatelli realizó un desfile de modas; dejando un excelente precedente para los próximos años.











"Considero que es un gran reto y orgullo trabajar en Jeruth"

Ingreso de Daniel Muñoz

Gerente de Control de Gestión y Auditoría

Daniel Muñoz se incorporó desde febrero en Sinercorp como responsable de liderar los equipos de Control de Gestión Corporativo y Auditoría. Economista, Master en Negocios y con Maestría en Dirección de Empresas (MBA), cuenta con 14 años de experiencia laboral en distintos sectores.

"Considero que es un gran reto y orgullo trabajar en Jeruth.

Mi principal objetivo es asegurar que los negocios cuenten con el soporte financiero para poder operar de manera saludable, a fin de maximizar la generación de valor y un crecimiento sostenido".





SIG: Sistema Integrado de Gestión

El 28 de abril se celebra mundialmente el Día de Seguridad y Salud en el trabajo, donde se promueven diversas acciones para garantizar la salud y seguridad de sus colaboradores.

En la semana del 22 al 26 de abril "Bob" estuvo incentivando las prácticas seguras y la alimentación saludable mediante charlas que se realizaron en cada empresa.

Durante estas charlas, el personal participó activamente y logramos que se concienticen acerca de la importancia de trabajar con seguridad y mantener hábitos saludables.

¿Podemos trabajar con seguridad? ¡Si Podemos!







Lanzavniento de la Segunda fase de SAP

Avansap: Atrévete a construir el futuro



Nuestra Corporación está iniciando la Segunda Fase del despliegue del ERP SAP con el objetivo de soportar los procesos de los negocios retail, industriales, inmobiliarios y de servicios, abarcando los módulos de Ventas y Distribución, Gestión de Materiales (compras e inventarios) y Gestión de Oportunidades de Venta. ERP (Enterprise Resource Planning) es un sistema de información integral que soporta los procesos empresariales.

SAP, empresa alemana de desarrollo de sistemas empresariales, lleva más de 45 años perfeccionando su sistema ERP incorporando las mejores prácticas de negocio de las empresas más grandes del mundo (actualmente, más del 90% de las compañías Top 500 Fortune usan SAP). Es ahí donde radica su valor y nuestra Corporación aprovechará dicho conocimiento adoptando las mejores prácticas relacionadas a nuestros negocios.

Este proyecto ha sido bautizado con el nombre "AVANSAP: Atrévete a construir el futuro", invitándonos a ser protagonistas de este cambio organizacional que construirá los cimientos de la innovación futura.



Inauguración 2do Diplomado Gestión Retail

Se inició el II Diplomado en Gestión Retail donde Gerentes de Tienda y Asesores Senior de ÉL y ADAMS se comprometen con su desarrollo personal y profesional. Este Diplomado está diseñado por el área de capacitación de la Corporación y desarrollado en convenio con Zegel IPAE. En donde, confluye conocimiento y experiencia contando con la participación de docentes de Zegel IPAE, Directivos y Gerentes de nuestra Corporación.





Inicio Programa de Habilidades Directivas - UPC

El 9 de abril se inició el "I Programa de Habilidades Directivas" dirigido para nuestros líderes de la corporación JERUTH. Este Programa está diseñado por la Universidad Corporativa Jeruth (UCJ) y desarrollado mediante la Escuela de Post Grado de la Universidad de Ciencias Aplicadas (UPC).



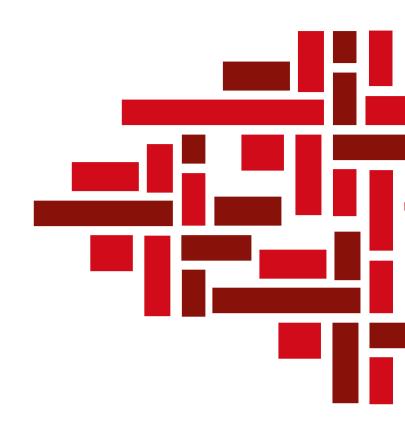
El objetivo es fortalecer las habilidades que contribuyan en una mejora de la gestión empresarial y del equipo humano.



Qlikview

Los colaboradores de las empresas ÉI, Adams, Sinercorp y Global concluyeron el 2do CURSO IN HOUSE EN QLIKVIEW. El curso tuvo una duración de 18 horas y el dominio de esta herramienta permitirá analizar, medir y monitorear informaciones de diferente base de datos, facilitando su manejo y presentándolos gráficamente.





Convención Tiendas ÉL

A fines enero, se realizó en Chosica la convención COPA ÉL 2019. Se contó con la participación de nuestros Gerentes de Tienda y los mejores Asesores del 2018 a nivel nacional. Se realizaron seminarios donde se trataron temas de gestión de tienda y talleres de habilidades de liderazgo.

Este evento concluyó con la visita a los Showrooms de nuestras marcas John Holden, John y Donatelli, para apreciar las nuevas tendencias del 2019.





Trayectoria en la Corporación

En esta edición quisimos compartir las historias de tres personas trabajan con nosotros desde hace varios años y se han desarrollado y crecido a la par de Corporación JERUTH; teniendo siempre presente el trabajo, disciplina y esfuerzo.



"Me gusta trabajar aquí porque las personas siempre tienen un trato amable"

MAXIMILIANO LUPA Auxiliar de oficina / SAMITEX

Agradezco a Dios por esta oportunidad de trabajar aquí. Acabo de cumplir 31 años de servicio. Llegué al a la Corporación en 1988 para trabajar en el área de Producción (Área de Corte).

Me gusta trabajar en la Corporación porque las personas que trabajan allí siempre tienen un trato amable. Siento que hay bastante consideración.

En el futuro, quisiera seguir colaborando con la Corporación siguiendo las metas trazadas por JERUTH. Apoyar a mis jefes en todo momento. Y, deseo también, seguir poniéndole ganas al trabajo para seguir creciendo y colaborando con todas las áreas con las que trabajo.



"Lo mejor que he podido experimentar en todos estos años, es sentirme parte de una gran empresa"

CARLOS FERNÁNDEZ Jefe de distribución y logística APT / SAMITEX

Ingresé a laborar a Samitex hace casi 14 años.

Lo mejor que he podido experimentar en todos estos años, es sentirme parte de una gran empresa, de una marca líder, así como de un gran equipo humano en almacén y distribución, todos con un alto grado de compromiso y responsabilidad.

En los próximos meses, estaremos efectuando cambios en el almacén de productos terminados, en la ubicación de la mercadería en los anaqueles, estandarizando los embalajes de los proveedores, optimizando los niveles de inventario para obtener mejores resultados.



"Estoy agradecida por darme la oportunidad de crecer profesionalmente"

ANA MAURTUA Analista de Finanzas / PANORAMA

Ingresé en Febrero del 2007 a Corporación Jeruth. Incié mi trabajo como Asistente de Finanzas y luego Analista de Finanzas.

Me enorgullece trabajar en Panorama y estoy agradecida por darme la oportunidad de crecer profesionalmente a lo largo de todos estos años.

Panorama me ha permitido interactuar y conocer los diversos rubros a la cual se dedica la Corporación, lo cual me permite seguir desarrollando mis habilidades y fortalezas.



Puntualidad

La puntualidad es mucho más que sólo llegar a tiempo a cualquiera de nuestros compromisos, es el reflejo de quienes y como somos. Es sinónimo de educación, orden, disciplina, respeto, compromiso, responsabilidad y consideración.

No sólo para con los demás sino también para con nosotros mismos. Es un valor fundamental que debemos interiorizar y hacer parte activa de nuestro actuar diario.

Las personas puntuales son vistas como personas confiables, ordenadas y organizadas. Y si llevamos estas cualidades al ámbito laboral, sólo pueden generarnos resultados positivos para la empresa y para el clima laboral. Pues, está confirmado por diferentes estudios que cuanto más cómodos se sienten los colaboradores en una empresa mejor será su desempeño.

Es responsabilidad de cada uno hacer suyo este valor como parte de su vida y poder hacer cambios no sólo con nosotros mismos sino en nuestra sociedad para generar personas consideradas y respetuosas de sí mismas, de los demás y de nuestros ambientes.

José Shnaider



Punto de **Encuentro**

AÑO 7 NÚMERO 1

Comité Editorial Jose Ackerman Javier Pérez Albela Moisés Urrutia Peter Butler Érika Cueva

Diseño y Diagramación Barrio

> Agradecimientos Jorge Ortega Nancy Sagástegui Arturo Vivanco Joel Escate Fredy Serván Michael Díaz Lucio Lévano Walter Morales Delia Mondragón César Marroquín Carlos Jiménez Félix Lino Karim Berrospi Manuel Bello Miriam Castro Alberto Robles Verónica Buendía Roger Corcuera Damaris Obando Jorge Velezmoro Patricia Benavides José Sánchez Luis Bejarano Diego Figueroa José Shnaider Daniel Muñoz Karina Valdivia Alvaro Mago Maximiliano Lupa Carlos Fernández Ana Maurtua María Yllescas Mario Muñoz

Fotografía Corporación Jeruth Barrio

Prohibida la reproducción total o parcial de artículos y/o fotografías de esta edición, sin la autorización expresa y por escrito de Corporación Jeruth o alguna de sus empresas

Av. Los Faisanes 420 -Chorrillos www.corporacionjeruth.com T(511) 213 7070

Punto de Encuentro seguirá creciendo con el aporte de toda la familia Jeruth.
Si desea sugerir algún articulo o que reconozcamos a algún colaborador, envía un email a: comunicaciones@jeruth.pe o también al Whatsapp 961763514

Tengamos el valor para decir no. Tengamos el valor para enfrentar la verdad.

Hagamos lo correcto tan solo porque es lo correcto.

Estas son las claves mágicas para vivir nuestra vida con integridad.

- W. CLEMENT STONE -



